

BELYSNINGSKONSULENT – SALG AF UNIK LYSSTYRINGSLØSNING

Vil du arbejde i den hurtigt voksende Smart City industri med salg af unik lysstyringsløsning? Vil du stå for udbygningen af vores markedsposition i Danmark og de andre nordiske lande?

Novalume Solutions har udviklet den trådløse Lumintell™ lysstyringsløsning, der gør det muligt for kommuner at reducere energiforbrug, vedligeholdelsesomkostninger og CO2-emission. Vi søger en energisk og teknisk kompetent belysningskonsulent, som vil stå for udvikling af vores relationer til kommuner, distributører og energiselskaber.

Vi tilbyder

Du vil få en nøgleposition som del af et erfarent team - med gode muligheder for faglig og personlig udvikling.

- Mulighed for at sælge et unikt og miljøvenligt IoT-produkt, der giver kunderne Return Of Investment
- Et job i en international dansk virksomhed i vækst
- Et behageligt, passioneret og motiverende arbejdsmiljø
- Direkte reference til CEO og mange arbejdsrelationer på tværs i organisationen
- Fleksibelt arbejdssted – din geografiske bopæl er ikke afgørende, da vi har kunder i hele landet. Du kan både arbejde fra hovedkontoret i Ørestaden eller hjemmefra
- Konkurrencedygtig aflønning, der modsvarer kvalifikationer og erfaring.

Om jobbet

Novalume Solutions søger en belysningskonsulent, som kan udvikle vores markedsposition på først og fremmest det danske marked. Vi forventer, at du kan:

- identificere, planlægge og opsøge kundeemner primært i Danmark (og de øvrige nordiske lande) samt effektuere salg
- udvikle og vedligeholde stærke relationer til nye og eksisterende slutkunder, distributører og ESCO'er (energi- og serviceselskaber)
- etablere nye distributører og samarbejdspartnere
- kortlægge relevante offentlige udbud/tenders indeholdende lysstyringssystemer
- opbygge, vedligeholde og styre dit salg efter CRM-baseret pipeline med oplysninger om kunder, leads og stakeholders (bl.a. kommuner, distributører, belysningsselskaber og ESCO'er)
- supportere og deltage i alle salgsaktiviteter inden for Novalume Solutions
- implementere "Best-in-class" salgsstyring og projektledelse, herunder løbende rapportering, tidsplaner mm.

BELYSNINGSKONSULENT – SALG AF UNIK LYSSTYRINGSLØSNING

Om dig

Du har et stærkt drive og arbejder resultatorienteret og målrettet på at få succes. Det er en stor fordel, hvis du har teknisk erfaring med belysning (gerne inden for udendørs gadebelysning). Vi ser gerne du har:

- mindst 3 års salgserfaring
- erfaring med kundeprojektledelse
- gode forhandlingsevner og kan kommunikere klart til både teknisk og ikke-teknisk publikum
- god forståelse af løsninger inden for udendørs belysning
- erfaring med projektsalg til private og offentlige kunder (kommuner)
- dansk på modersmålsniveau og forstår teknisk engelsk
- relevant kommerciel og el-teknisk baggrund.

Du er agil og robust samt har en pragmatisk attitude. Din arbejdsstil er selvdreven og struktureret, og du evner at balancere detaljefokus med langsigtede mål. Du motiveres af at nå resultater og holde fremdrift i tæt samarbejde med kollegaer.

Ansøgningsproces

Hvis du vil med ombord, så send os gerne din motiverede ansøgning og dit CV snarest muligt. Vi behandler ansøgningerne løbende, og vi lukker processen, når vi har fundet de rigtige kandidater. Så jo før du søger, jo bedre er dine muligheder. Vil du vide mere om stillingen, så kan du kontakte Michael Kock fra EasySearch ApS, som står for rekrutteringen, på tel. 4278 4278 eller mko@easysearch.dk.

Om Novalume Solutions A/S

Novalume Solutions er en dansk innovativ Smart City virksomhed, der arbejder mod grønnere og smartere offentlige belysningsløsninger. Baseret på vores internationale erfaring har vi udviklet den unikke og trådløse Lumintell™ lysstyringsløsning, der gør det muligt for kommuner at reducere deres energiforbrug, CO2-emissioner og vedligeholdelsesomkostninger.

Novalume Solutions lysstyring anvendes af 20 større og mindre byer i 10 lande verden over. Vi har moderne hovedkontor med 10 ansatte centralt i København overfor Fields og Ørestad Station. Se: [video](#).